

CRONOGRAMA

SEMANA	MATERIAS	MÓDULOS	PROFESOR
10 al 16 de Septiembre	DDG Introducción	Bienvenida de Alfredo Blousson	Alfredo Blousson
	Recursos Humanos	Estilos Personales/Motivación	Luis del Prado
	PLAN DE NEGOCIOS	Introducción al Plan de Negocios	Alfredo Blousson
17 al 23 de Septiembre	Recursos Humanos	Liderazgo - Parte 1/Parte 2	Luis del Prado
24 al 30 de Septiembre	Recursos Humanos	Comunicación Interpersonal Parte 1/Parte 2	Luis del Prado
1 al 7 de Octubre	Recursos Humanos	Liderazgo en equipos de trabajo Parte 1/Parte 2	Luis del Prado
8 al 14 de Octubre	Recursos Humanos	Clase sincrónica	Luis del Prado
		Evaluación	Luis del Prado

SEMANA	MATERIAS	MÓDULOS	PROFESOR
15 al 21 de Octubre	Management y Estrategia	Introducción	Julio Marchione
		Decisiones de estrategia corporativa	Julio Marchione
22 al 28 de Octubre	Management y Estrategia	Decisiones de estrategia de negocios o estrategia de valor	Julio Marchione
		La construcción del Modelo de Negocios para mejorar la diferenciación competitiva	Julio Marchione
29 de Octubre al 4 Noviembre	Management y Estrategia	Detectando las fugas de valor del Modelo de Negocios	Julio Marchione
		Los objetivos estratégicos y las decisiones operativas	Julio Marchione
	PLAN DE NEGOCIOS	El plan de Negocios II	Alfredo Blousson
5 al 11 Noviembre	Management y Estrategia	Clase sincrónica	Julio Marchione
		Evaluación	Julio Marchione

SEMANA	MATERIAS	MÓDULOS	PROFESOR
12 al 18 de Noviembre	Control de gestión	Presentación	Fernando Dinardo
		El lenguaje de gestión y la información contable	
	CONFERENCIA	Empresa Digital	Carlos Francavilla
19 al 25 de Noviembre	Control de gestión	Operaciones contables y financieras	Roberto Llauro
		Costos	Fernando Dinardo
26 de Noviembre al 2 de Diciembre	Control de gestión	Análisis e interpretación de la información contable	Roberto Llauro
		Control de gestión	Fernando Dinardo
3 al 9 de Diciembre	CONFERENCIA	Coaching	Juan Carlos Lucas
10 al 16 de Diciembre	Control de gestión	Clase sincrónica	Fernando Dinardo y Roberto Llauro
		Evaluación	

VACACIONES DE VERANO

ENERO	Control de gestión	Sin clases	Sin clases
FEBRERO	Control de gestión	Sin clases	Sin clases

SEMANA

MATERIAS

MÓDULOS

PROFESOR

4 al 10 Marzo	Marketing	Módulo 1/2	Andrea Serrano
11 al 17 Marzo	Marketing	Módulo 3/4	Andrea Serrano
18 al 24 Marzo	Marketing	Módulo 5/6	Andrea Serrano
25 al 31 Marzo	Marketing	Clase sincrónica	Andrea Serrano
	Marketing	Evaluación	Andrea Serrano
	CONFERENCIA	Creatividad	Daniel Castejón
	PLAN DE NEGOCIOS	Avances de Plan de Negocios	Alfredo Blousson

SEMANA	MATERIAS	MÓDULOS	PROFESOR
1 al 7 Abril	Finanzas	Módulo 1/2	Juan Carlos Rosiello
8 al 14 Abril	Finanzas	Módulo 3/4	Juan Carlos Rosiello
15 al 21 Abril	Finanzas	Módulo 5/6	Juan Carlos Rosiello
22 al 28 Abril	Finanzas	Clase sincrónica	Juan Carlos Rosiello
	Finanzas	Evaluación	Juan Carlos Rosiello
	Conferencia	Creatividad	Daniel Castejón
	PLAN DE NEGOCIOS	Avance de Plan de Negocios	Alfredo Blousson

SEMANA	MATERIAS	MÓDULOS	PROFESOR
29 Abril al 5 Mayo	Negociacion	Módulo 1/2	Esteban Maccari
6 al 12 Mayo	Negociacion	Módulo 3/4	Esteban Maccari
13 al 19 Mayo	Negociacion	Módulo 5/6	Esteban Maccari
20 al 26 Mayo	Negociacion	Clase sincrónica	Esteban Maccari
	CONFERENCIA	Neurociencias	Juan Pablo Manzuoli
	PLAN DE NEGOCIOS	Avance de Plan de Negocios	Alfredo Blousson

SEMANA	MATERIAS	MÓDULOS	PROFESOR
27 al 2 Junio	Simulador de Negocios	Módulo 1/2	Alfredo Blousson
2 al 9 Junio	Simulador de Negocios	Módulo 3/4	Alfredo Blousson
10 al 16 Junio	Simulador de Negocios	Módulo 5/6	Alfredo Blousson
17 al 23 Junio	Simulador de Negocios	Presentación final	Alfredo Blousson
	PLAN DE NEGOCIOS	Presentación final	Alfredo Blousson